

Este es el kit completo del programa de socios: qué vendes, cuánto cobras y cuándo, cómo enseñar la demo, el guion de 90 segundos, las objeciones más repetidas y lo que no puedes hacer. Guárdalo, es tuyo.

Zyneronix pone un asistente de inteligencia artificial en el WhatsApp de un negocio local (clínicas, veterinarias, talleres, cualquier negocio que viva de citas) y también hace páginas web para negocios locales. Dos productos, precio único y visible, sin sorpresas para el cliente:

145 € /mes

Asistente de WhatsApp con IA: contesta, cualifica y agenda 24/7 con la cuenta de WhatsApp API del propio cliente. 129 €/mes de por vida para los 10 primeros clientes (precio de lanzamiento fundador).

69 € /mes

Página profesional a medida, dominio propio, chat con IA y 2 tandas de cambios al mes. Lista en menos de 5 días.

199 € /mes

Web + Empleado IA en un solo pago. "Tu web nueva y tu WhatsApp contestando 24/7 por 199 €/mes. Preview gratis antes de pagar." Argumento clave para el prospecto sin web. 179 €/mes de por vida para los 10 primeros.

Todos con compromiso mínimo de 3 meses (después, mes a mes) y 30 días de devolución si el cliente no queda convencido. El precio es siempre el mismo para todos: tú no negocias descuentos.

145 € · tramo 1

El 100 % de la tarifa de lista, cuando el cliente paga su 2.º mes (199 € si es el Pack Negocio).

29 €/mes · tramo 2

El 20 % de la tarifa de lista, con cada cobro del 3.º al 12.º mes, mientras siga de alta (39,80 € en el Pack Negocio).

Más de 430 €/cliente

145 € + 29 € × 10 meses, mientras el cliente no se dé de baja en su primer año (597 € en el Pack Negocio).

Sobre 145 €/mes (Empleado IA) son hasta **435 €** por cliente en su primer año, aunque el cliente entrara como fundador (129 €/mes): la comisión se calcula siempre sobre la tarifa de lista. Sobre la Web (69 €), hasta **207 €**. Sobre el Pack Negocio (199 €), hasta **597 €** (199 € + 39,80 €/mes). En **packs de varios números** para cadenas, cada número genera su propia comisión.

Liquidaciones el día 1 y el 16 de cada mes. Si el cliente pide la devolución dentro de sus 30 días o no llega a pagar su 2.º mes, la comisión se anula y no arranca el tramo recurrente; si se da de baja más adelante, el tramo recurrente se corta desde ese momento. La comisión de socios no se acumula con la de referidos (25 % × 12): se aplica la primera vía registrada. Se calcula solo sobre lo que el cliente realmente paga en Stripe.

Cómo generas tu demo con tu código

Al darte de alta recibes un código único y tu enlace: **zyneronix.com/s/TUCODIGO**. Cualquiera que entre por ese enlace queda atribuido a ti durante 60 días, aunque tarde en decidirse.

PARA ENSEÑAR EL BOT EN EL MOMENTO

zyneronix.com/prueba-tu-bot/?ref=TUCODIGO

Pega la web del negocio de tu prospecto y en 30 segundos tienes un bot que ya sabe de su negocio, para enseñárselo ahí mismo.

PARA ENSEÑAR UNA WEB DE EJEMPLO

zyneronix.com/webs/?ref=TUCODIGO

Guion de 90 segundos

(0-15 s) Abre con el problema: "¿Cuántos mensajes de WhatsApp se te escapan cuando estás liado o has cerrado?" Deja que conteste, no lo respondas tú.

(15-45 s) Enseña la demo: "Mira, esto lo monto con la web de cualquier negocio en 30 segundos." Pega su propia web en zyneronix.com/prueba-tu-bot/ delante de él y deja que pregunte lo que quiera al bot.

(45-70 s) El precio, sin rodeos: "Esto cuesta 145 € al mes, con tu mismo número de WhatsApp y sin que tengas que hacer nada técnico. Si entras ahora, hay precio de lanzamiento fundador: 129 € para siempre. Si en 30 días no te convence, te devuelven el dinero."

(70-90 s) Cierre: "Si quieres, te dejo el enlace y lo pruebas tú con calma; si lo ves claro, te ayudo a darte de alta ahora mismo." No presiones más allá de esto.

Las 8 objeciones más repetidas, con respuesta

1. "Es caro."

145 €/mes es menos que el sueldo de una hora de recepción a la semana, y contesta 24 horas. Con precio fundador (129 €) es aún menos, y hay 30 días de devolución si no compensa.

2. "Ya tengo recepcionista."

Perfecto, el bot no la sustituye: contesta cuando ella está con un paciente, ha cerrado o es fin de semana. Cuando ella escribe desde el WhatsApp, el bot se calla.

3. "Mis clientes son mayores, no usan estas cosas."

No hace falta que el cliente sepa que hay un bot detrás: solo escribe por WhatsApp como siempre. Si prefiere hablar con una persona, el bot lo deriva.

4. "¿Y si se equivoca?"

Solo da la información que el propio negocio aprueba (precios, horarios). Si no sabe algo, dice "te lo confirma el negocio" y avisa por correo; nunca inventa una respuesta ni da consejo médico.

5. "No tengo tiempo de configurarlo."

La instalación la hace Zyneronix con el negocio, por escrito, en menos de 10 días desde que Meta verifica la cuenta. El cliente solo manda sus horarios y precios una vez.

6. "¿Y si me banean el WhatsApp?"

Se usa siempre la API oficial de Meta, con la cuenta a nombre del propio negocio, nunca del nuestro. Hay una cláusula clara en el contrato para ese caso, y el resumen completo está en el [one-pager anti-baneo](#).

7. "¿Por qué no lo hago con ChatGPT gratis?"

ChatGPT no se conecta al WhatsApp del negocio con su propia cuenta verificada, no agenda citas de verdad ni avisa al dueño por correo. Es una herramienta genérica; esto es un empleado configurado para ese negocio concreto.

8. "¿Por qué vosotros no tenéis el bot?"

Sí lo tuvimos, en un número de pruebas, y lo quitamos. Con ese número aprendimos las normas de WhatsApp a golpes: un bot que vende y manda enlaces de pago por el chat va contra las reglas de Meta, y así no dura. Por eso el producto de hoy es al revés: se instala en TU número y TU cuenta, no vende ni cobra por el chat, dice que es una IA desde el primer mensaje y siempre te pasa con una persona. Y no hemos vuelto a poner uno nuestro porque sería un coste extra que no necesitamos: el mismo bot lo tenemos en nuestra web, que es por donde nos llegan los clientes, y nos sale más a cuenta que pagar un número de WhatsApp solo para enseñarlo. Lo que te interesa ver es cómo contesta por TI: pega tu web aquí y en un minuto lo tienes.

Si insiste con "¿por qué no tenéis el bot?"

Si insiste en verlo funcionando en WhatsApp de verdad: "Te enseño el de un cliente nuestro [vídeo de 30 s cuando exista el cliente cero]. Mientras, esta prueba es la misma inteligencia artificial que instalamos en tu número, sin recortes: mismos textos, misma forma de pedir cita, misma manera de pasarte con una persona. Lo único que cambia es la pantalla."

Si lo plantea como riesgo ("¿y si me cierran el número?"): "Por eso mismo el bot va en tu cuenta y no en la nuestra: la cuenta de WhatsApp Business es tuya, verificada a tu nombre, y usamos solo la API oficial de Meta a través de un proveedor autorizado. Nunca vende ni cobra por el chat, dice que es una IA desde el primer mensaje y siempre te pasa con una persona. Te lo damos por escrito antes de que pagues: qué hacemos nosotros, qué hace Meta, y qué pasa si hay un aviso."

Cuatro variantes más, para no sonar a guion:

- "Nosotros no atendemos por WhatsApp: nuestros clientes son negocios y entran por la web y por gente como tú. El bot está hecho para el número del negocio, y ahí es donde lo vas a ver: en el tuyo."
- "Sería como si el electricista te enseñara la instalación de su casa. Lo que importa es la tuya. Pásame tu web y lo ves con tus datos en un minuto."
- "Tener un número 'de muestra' sería engañarte: contestaría cosas de Zyneronix. Prefiero que lo veas con tu clínica."
- "El bot no es un número al que se llama, es un empleado que se instala en tu WhatsApp. La demo es con tu web; la instalación es en tu número."

Nunca decir, ni delante de un cliente: que a Zyneronix le bloquearon un número ni que Meta lo canceló como frase de apertura; ni que "no podemos tener número" (suena a límite: es que no queremos, es tuyo); ni prometer nada sobre Meta.

Anti-baneo: lo mínimo que debes saber

Usamos siempre la API oficial de WhatsApp Business de Meta (vía 360dialog), nunca un QR sin verificar. La cuenta queda a nombre del cliente, hay que abrir la app cada 13 días, y en modo coexistencia no existe la insignia azul de verificación (limitación de Meta, no nuestra). El detalle completo, con los tramos de mensajería y las 3 preguntas que puedes usar tú mismo con cualquier prospecto escéptico, está en el [one-pager anti-baneo \(PDF de 1 página\)](#).

Requisitos para cobrar

- Ser mayor de 18 años.
- Poder facturar: autónomo o sociedad, de cualquier país.
- Si cobras prestación por desempleo, consúltalo antes: en España hay una compatibilidad limitada (270 días) que se solicita en los primeros 15 días de empezar la actividad; si no la tienes clara, no factures hasta confirmarlo.

Lo que NO puedes hacer

- **No prometer resultados** concretos (citas, ingresos, plazos) que Zyneronix no haya confirmado por escrito.
- **No representar a la empresa** : no eres empleado de Zyneronix, no firmas en su nombre ni das condiciones distintas a las publicadas.
- **No hacer correo frío ni WhatsApp masivo bajo tu propia responsabilidad legal** : en España el correo frío sin relación previa puede ser sancionable (LSSI art. 21); si prospectas por tu cuenta, es tu responsabilidad cumplir la ley de tu país, no la de Zyneronix.
- **No mandar tus propios enlaces de pago** ni cobrar tú directamente al cliente: el cobro siempre pasa por Zyneronix, que es quien calcula y liquida tu comisión.

